

A Diferencial TI é uma empresa focada em entender as necessidades e desafios do negócio do cliente para oferecer soluções em tecnologia da informação que, de forma segura e produtiva, auxiliem nossos clientes no alcance de seus objetivos.

Temos nossos serviços focados em três pontos: Mitigar Riscos, Reduzir Custos e Aumentar a Produtividade das empresas. Levantamos todas as manhãs para promover excelentes projetos de reestruturação e implantação de soluções e serviços em TI que ajudem as empresas ao redor do mundo a alcançarem todo seu potencial.

Você quer ajudar a Diferencial TI crescer ainda mais? Venha fazer parte da nossa área comercial!

O estagiário irá desempenhar todas as funções atreladas à análise de dados, geração de listas e prospecção de novos clientes.

Dentre elas temos:

- Geração de listas qualificadas para prospecção;
- Formulação de discurso estratégico em conjunto com o time comercial;
- Elaboração e envio de e-mails e ligações estratégicas para conversão de novos clientes;
- Formulação de discurso comercial junto com gerência comercial;
- Acompanhamento dos indicadores e estruturação de relatórios estratégicos;
- Análise de concorrentes;
- Análise de mercado;
- Dentre outros.

Quer trabalhar em uma empresa inovadora, ajudando a estruturar um processo inovador? Venha trabalhar conosco!

Cursos desejáveis: Administração de Empresas, Gestão Comercial / Gestão de Vendas, Ciências Econômicas, Comércio Exterior, Relações Internacionais, Engenharia de Produção.

Salário: a combinar.

Caso tenha interesse enviar currículo para:

[raissa@outboundmarketing.com.br](mailto:raissa@outboundmarketing.com.br) com assunto ESTÁGIO DIFERENCIAL TI.